



# PRATICIEN CERTIFIÉ EN PNL

**CONTENU** - Durée approximative : 12 mois

**NOMBRE D'HEURES** : 264

- 1 module en ligne
- Auto-évaluation : QCM en ligne
- 3 stages de 5 jours en **VISIO** (90 h)

*Il est nécessaire d'avoir commencé le module pour s'inscrire aux stages*

**MÉTHODES D'ÉVALUATION** moyenne 10/20

- 1 devoir final de 30 pages

**VALIDATION**

CERTIFICAT DE **PRATICIEN CERTIFIÉ EN PNL**

**TARIFS**

- **LE MODULE EN E-LEARNING** : 480 €

**MODALITÉS DE RÈGLEMENT**

- PAR CARTE BANCAIRE en ligne sur le site [www.e-learning-formation.com](http://www.e-learning-formation.com) (paiement échelonné jusqu'à 6 mensualités)

- PAR CHÈQUES (à nous faire parvenir **en totalité** par courrier)

\* **AU COMPTANT** : 1 chèque de 480 €

\* **EN 2 FOIS** :

1 chèque de 144,00 € (soit 30% à la commande, encaissé le mois de réception)

+ 1 chèque de 336,00 €

(soit le solde, encaissé le mois suivant)

\* **EN 6 FOIS** : 6 chèques de 80 €

*Ils seront encaissés le 15 ou le 30 de chaque mois*

- **LES 3 STAGES EN VISIO** : 1 590 €

PAIEMENT EN 10 FOIS : 159 € X 10 mois

**EN OPTION**

- **1 STAGE EN PRÉSENTIEL AU CERFPA DE 2 JOURS (week-end)** : 280 €

**22 & 23 Février 2025**

**Pratique & supervision**

*(hébergement en sus pour le présentiel)*

PAIEMENT EN 2 FOIS POSSIBLE



## DÉVELOPPEZ DES COMPORTEMENTS DE RÉUSSITE GRÂCE À LA PNL !

Championne de la communication et thérapie brève, la PNL nous aide à développer des comportements de réussite en nous apprenant à mobiliser nos ressources et à utiliser tous nos sens. Elle décrit comment les échanges entre la pensée (Neuro) et le langage (Linguistique) assurent le fonctionnement de nos comportements (Programmation) et les résultats obtenus. Elle nous permet ainsi une compréhension des processus de la communication, des relations et des mécanismes des comportements humains.

Elle s'intéresse bien plus au «comment» de nos comportements qu'au «pourquoi», et s'appuie sur l'observation du réel à un moment donné. Elle est résolument tournée vers l'action et sur le «comment faire». Elle vise à proposer des changements de comportements et de croyances, à développer des compétences, des talents et permettre de programmer et reproduire ses propres modèles de réussite.

En devenant Praticien PNL, vous allez mettre en évidence les forces et les ressources de la personne et l'aider à surpasser ses résistances, la guider et l'accompagner vers de nouvelles stratégies de pensées et d'actions afin qu'elle atteigne ses objectifs.

## DES CLÉS POUR RÉUSSIR !

La PNL est une puissante méthode d'observation, d'analyse et de reproduction de comportements d'excellence ayant l'avantage d'être largement applicable dans des nombreux domaines, allant de l'éducation, la relation d'aide, le monde de la santé, de l'entreprise, la communication, la politique ou bien encore le secteur de la vente.

Elle offre une valeur ajoutée à toute profession et peut en devenir une à part entière.

*Sur le territoire français, L'Etat ne demande pas de diplôme pour s'installer avec le titre de Praticien en PNL. Cependant, pour justifier d'une assurance professionnelle RC Pro (obligatoire) et pour s'inscrire à l'URSSAF ou au RSI, ces organismes demandent de justifier d'un certificat de formation, délivré de préférence par des établissements immatriculés aux ministères officiels (Éducation Nationale, Académie du Rectorat...) tel que le CERFPA.*



Formation disponible par correspondance (version papier)

[www.cerfpa.com](http://www.cerfpa.com)



## 1 MODULE EN LIGNE

### Module : PNL & Communication

1 devoir final de 30 pages

L'école de Palo Alto  
La logique de la communication  
Définition de la PNL  
Les étapes de l'apprentissage  
Les quatre modèles  
Les présupposés de la PNL  
Le modèle du monde  
Niveaux logiques  
Les outils de base de la PNL  
La reformulation  
Les interrupteurs de schéma  
L'acuité sensorielle  
Le VAKOG  
Le calibrage  
Les prédicats  
Le chevauchement des registres  
La détermination des objectifs  
Grille recueil d'informations  
Les conditions de bonne formulation d'un objectif  
La flexibilité  
La congruence  
Le méta-modèle  
Le modèle de Milton  
L'ancrage  
Ancrage d'un état de ressource positive  
Ancrage d'attention externe  
Les méta-programmes  
Le changement  
Les croyances  
Les stratégies  
Les recadrages  
Les sous-modalités

### MODULES À LA CARTE EN OPTION

THÉRAPIE, PHYSIQUE QUANTIQUE & NEUROSCIENCES  
HYPNOSE ÉRICKSONIENNE

## 3 STAGES EN VISIO de 9h à 17h

*À effectuer dans l'ordre*

### STAGE 1 - LES OUTILS DE BASE DE LA COMMUNICATION PNL

Formateur : Slavko Banjavic

**Du 9 au 13 novembre 2024**

Les mécanismes de la communication  
Les perceptions (VAKOG) Développer votre acuité sensorielle  
Le cerveau et la mémoire  
Les émotions : comment gérer ses émotions  
Qu'est-ce que la PNL?  
La réalité et la carte du monde  
L'expérience et les filtres  
Le rapport : la synchronisation et la reformulation  
L'association/dissociation  
L'ancrage  
L'objectif : mise en place d'un objectif  
Les niveaux logiques - Le langage et sa structure  
Le système d'ordre interne

### STAGE 2 - RÉOLUTION DES CONFLITS

Formateur : Slavko Banjavic

**Du 14 au 18 décembre 2024**

Le méta modèle  
Le Milton model  
Les recadrages (Sens et Contexte)  
La négociation  
La fenêtre de Johari  
Technique de résolution des conflits  
Congruence et incongruence  
Les polarité et résolutions  
Les comportements - Les méta programmes  
Les stratégies mentales

### STAGE 3 - LE PRATICIEN PNL

Formateur : Slavko Banjavic

**Du 18 au 22 janvier 2025**

Les sous modalités - Comprendre la confusion  
Les croyances et les valeurs  
La ligne du temps  
Les changements d'histoire  
Phobies et traumatismes  
La métaphore isomorphique et ericksonienne  
Les techniques du changement et de l'acceptation